



Die [Gebro Pharma AG](#) ist das Schweizer Tochterunternehmen der international erfolgreichen Gebro Holding GmbH in Österreich. Unser Augenmerk legen wir auf die Bereiche Rheumatologie, Schmerztherapie, Dermatologie, seltene Erkrankungen sowie auf die Therapie von Husten- und Erkältungskrankheiten und verbessern seit mehr als 40 Jahren erfolgreich die Lebensqualität von Menschen.

Bei unseren Tätigkeiten stellen wir stets den Nutzen für Patient:innen in den Vordergrund und verpflichten uns dabei einen hervorragenden Beratungs- und Sales-Service anzubieten. Nun suchen wir per spätestens 01. Oktober 2024 eine kundenfokussierte, selbstständig handelnde und abschlussstarke Persönlichkeit (w/m/d) als

Sales Representative – Pharmaaussendienst RX (100 %)

um unser Kundennetz für die **Region BE, BS und SO** zu festigen und auszubauen.

Ihr Aufgabengebiet umfasst:

- Umfassendes Gebietsmanagement und selbstständige Betreuung Ihres Verkaufsgebietes
- Aus- und Aufbau von Kundenbeziehungen zu Fachärzten (Rheumatologie und Dermatologie) und niedergelassenen GPs
- Promotion der zu betreuenden Produktpalette
- Organisation von Workshops und Veranstaltungen und Durchführung von Indikationsschulungen
- Aufbau von Netzwerken zu Ärztesellschaften innerhalb des zugeordneten Gebietes
- Pflege von Kundenkontakten während Kongressteilnahmen und KOL-Management
- Durchführung, Erfolgskontrolle und Adaption der definierten Verkaufsmassnahmen

Ihre erforderlichen Qualifikationen:

- Paramedizinische Grundbildung oder Weiterbildung zum Pharmaberater/-spezialist
- Mehrjährige Berufserfahrung im Pharma-Aussendienst vorzugsweise im Bereich Rx
- Zielorientierte Verkaufspersönlichkeit gepaart mit hoher Eigeninitiative und Selbstständigkeit sowie gute betriebswirtschaftliche Kenntnisse
- Belastbares, verhandlungs- und abschlussstarkes Verkaufstalant
- Leistungsorientierte Persönlichkeit mit positiver Ausstrahlung und einer überzeugenden und kompetenten Argumentationsweise
- Hohe fachliche Beratungskompetenz mit Affinität zu wissenschaftlichen Produktinformationen
- Sehr gute Kenntnisse der deutschen Sprache
- Gute Anwenderkenntnisse in MS Office und CRM
- Wunsch nach langfristigen Arbeitsverhältnis

Ihr Nutzen:

- Interessante, abwechslungsreiche und selbstständige Tätigkeit in einem dynamischen, kollegialen Umfeld, wo Sie einen relevanten Beitrag leisten können und Ihr persönlicher Einsatz gefragt ist
- Motivierte Kollegen und einen stabilen, sicheren Arbeitgeber mit ausgezeichnetem Ruf
- Attraktive, leistungsbezogene Vergütung und Firmenfahrzeug

Nutzen Sie diese Chance und werden Sie Teil unseres Teams. Überzeugen Sie uns mit Ihren **vollständigen** Bewerbungsunterlagen mit Foto in einer kompakten PDF-Datei und senden Sie diese an: bewerbung@gebro.ch.